

# USM31Y - Principaux contrats de l'entreprise

## Présentation

### Prérequis

Cette US s'adresse aux auditeurs admis au M1 en droit, économie et gestion, mention management en cours du jour administré par le CNAM-IIM (EPN Stratégies).

### Objectifs pédagogiques

- Etudier le régime juridique des principales conventions conclues entre l'entreprise et ses partenaires (fournisseurs, clients, prêteurs, assureurs, administration, etc. ).
- Savoir négocier, rédiger, qualifier un contrat adapté aux objectifs des parties.
- Connaître et comprendre les principales clauses insérées dans chaque type de contrat afin de prévenir les difficultés liées à son exécution.

### Compétences

- Négocier et rédiger un contrat ; vérifier ses conditions de formation, en suivre l'exécution puis son extinction.
- Maîtriser le régime juridique des principaux contrats conclus dans le cadre de l'activité d'une entreprise.
- Informer et conseiller les collègues, clients, sur les questions de licéité des pratiques contractuelles ou des clauses choisies.
- Apprécier l'inexécution des contrats et en maîtriser les différents modes de sanction, de rupture, appliquer les procédures légales.

## Programme

### Contenu

La spécificité des contrats commerciaux

Notions générales sur les contrats.

La rédaction des contrats commerciaux

Droit spécial des contrats :

- Contrat commercial
- Contrat international
- Contrat de vente et promesses de vente
- Contrat de mandat
- Contrats de distribution
- Contrat de franchise

### Modalités de validation

- Examen final

### Description des modalités de validation

Examen écrit à l'issue du module

### Bibliographie

Titre	Auteur(s)
Droit des contrats spéciaux civils et commerciaux , Ed. LGDJ, 2019.	A.Benabent

Mis à jour le 09-04-2021



**Code : USM31Y**

Unité spécifique de type cours

4 crédits

**Responsabilité nationale :**

EPN15 - Stratégies / 1

**Contact national :**

Equipe stratégies - Master  
Organisation et conduite du  
changement

EPN15, bureau 31.2.30, 2 rue

Conté

75003 Paris

01 40 27 26 26

Maryam Heidari

[maryam.heidari@lecnam.net](mailto:maryam.heidari@lecnam.net)

Droit des contrats spéciaux, Ed. Défrenois, 2020.

P. Malaurie, L. Aynes, P-Y  
Gautier

---

Contrats spéciaux, coll. Hypercours, Ed. Dalloz, 2019.

P. Puig