

DRA106 - Principaux contrats de l'entreprise

Présentation

Prérequis

Public:

Collaborateurs des services administratifs, financiers, commerciaux et juridiques des entreprises.

Responsables commerciaux, responsables de ventes, responsables juridiques.

Conditions d'accès:

Il est **absolument indispensable** d'avoir le niveau de l'unité d'enseignement "**Règles générales du droit des contrats**" (DRA103) ou posséder de **bonnes connaissances de base en droit des contrats et des obligations**.

Objectifs pédagogiques

- Etudier le régime juridique des principales conventions conclues entre l'entreprise et ses partenaires (fournisseurs, clients, prêteurs, assureurs, administration, etc.).
- Savoir négocier, rédiger, qualifier un contrat adapté aux objectifs des parties.
- Connaître et comprendre les principales clauses insérées dans chaque type de contrat afin de prévenir les difficultés liées à son exécution.

Programme

Contenu

- **Présentation de la vie d'un contrat** (pourparlers, consensualisme, formation/nullité, force obligatoire, effet relatif, inexécution/résolution, responsabilité contractuelle) **et application aux contrats de l'entreprise**.
- **Rappel de la classification des contrats** : CDD, CDI ; contrat à exécution successive ou instantanée ; contrat d'adhésion et contrat de gré à gré ; les spécificités du contrat entre professionnels ; les spécificités entre professionnels et consommateur.
- **La preuve des principaux contrats de l'entreprise**. Rappel des spécificités de la preuve entre commerçants (tous moyens mais lesquels ; comptabilité, livres de compte, témoignages, présomption de l'homme...).
- **Les clauses abusives dans les principaux contrats de l'entreprise**. Les clauses abusives dans les contrats d'adhésion ; dans les contrats commerciaux et dans les contrats de consommation (code civil, code de commerce et code de la consommation).
- **Les contrats préparatoires à un autre contrat** (pacte de préférence, promesse unilatérale, promesse synallagmatique). L'exécution forcée et les dommages et intérêts compensatoires. Le terme et la condition.
- **La classification des contrats spéciaux** : contrats translatifs de propriété = Vente, Donation, Echange ; contrats translatifs de jouissance ; contrats de livraison, contrat de service...).
- **FOCUS sur les contrats translatifs de propriété** = Vente, Donation, Echange. Enjeux du transfert *solo consensu* de la propriété (par le seul échange des consentements). Les vente en ligne (droit de la consommation). Comparaison avec les contrats internationaux (convention de Vienne et DIP).
- **Les principaux contrats de distribution** : Les contrats reposant sur la technique du mandat (représentation civile ou commerciale) ; contrats de fourniture, concession exclusive, franchise, distribution sélective, contrat de référencement...

Modalités de validation

- Examen final

Mis à jour le 21-11-2023



Code : DRA106

Unité d'enseignement de type mixte

4 crédits

Volume horaire de référence (+/- 10%) : **40 heures**

Responsabilité nationale :

EPN14 - Droit et immobilier / 1

Contact national :

EPN 14 - Droit

2 rue Conté

75003 Paris

Roza Ait medri

par_cnam.droit@lecnam.net

Description des modalités de validation

Examen final écrit de deux heures (questions de cours et cas pratiques)

Code civil autorisé

Bibliographie

Titre	Auteur(s)
Droit civil, Contrats spéciaux, éd. Litec	P.-H. ANTONMATTEI
Contrats civils et commerciaux, éd. Dalloz	F. COLLART-DUTILLEUL et P. DELEBECQUE
Droit civil, Les contrats spéciaux, éd. Defrénois	P. MALAURIE, L. AYNES et P.-Y. GAUTIER
Contrats spéciaux, Hypercours Dalloz	P. PUIG
Droit civil; les contrats spéciaux civils et commerciaux	A. BENABENT
Droit des obligations, LGDJ	B. FAGES