

# DRA106 - Principaux contrats de l'entreprise

## Présentation

### Prérequis

#### Public:

Collaborateurs des services administratifs, financiers, commerciaux et juridiques des entreprises.

Responsables commerciaux, responsables de ventes, responsables juridiques.

#### Conditions d'accès:

Il est **absolument indispensable** d'avoir le niveau de l'unité d'enseignement "**Règles générales du droit des contrats**" (DRA103) ou posséder de **bonnes connaissances de base en droit des contrats et des obligations**.

### Objectifs pédagogiques

- Etudier le régime juridique des principales conventions conclues entre l'entreprise et ses partenaires (fournisseurs, clients, prêteurs, assureurs, administration, etc. ).
- Savoir négocier, rédiger, qualifier un contrat adapté aux objectifs des parties.
- Connaître et comprendre les principales clauses insérées dans chaque type de contrat afin de prévenir les difficultés liées à son exécution.

## Programme

### Contenu

- **Présentation de la vie d'un contrat** (pourparlers, consensualisme, formation/nullité, force obligatoire, effet relatif, inexécution/résolution, responsabilité contractuelle) **et application aux contrats de l'entreprise**.
- **Rappel de la classification des contrats** : CDD, CDI ; contrat à exécution successive ou instantanée ; contrat d'adhésion et contrat de gré à gré ; les spécificités du contrat entre professionnels ; les spécificités entre professionnels et consommateur.
- **La preuve des principaux contrats de l'entreprise**. Rappel des spécificités de la preuve entre commerçants (tous moyens mais lesquels ; comptabilité, livres de compte, témoignages, présomption de l'homme...).
- **Les clauses abusives dans les principaux contrats de l'entreprise**. Les clauses abusives dans les contrats d'adhésion ; dans les contrats commerciaux et dans les contrats de consommation (code civil, code de commerce et code de la consommation).
- **Les contrats préparatoires à un autre contrat** (pacte de préférence, promesse unilatérale, promesse synallagmatique). L'exécution forcée et les dommages et intérêts compensatoires. Le terme et la condition.
- **La classification des contrats spéciaux** : contrats translatifs de propriété = Vente, Donation, Echange ; contrats translatifs de jouissance ; contrats de livraison, contrat de service...).
- **FOCUS sur les contrats translatifs de propriété** = Vente, Donation, Echange. Enjeux du transfert *solo consensu* de la propriété (par le seul échange des consentements). Les vente en ligne (droit de la consommation). Comparaison avec les contrats internationaux (convention de Vienne et DIP).
- **Les principaux contrats de distribution** : Les contrats reposant sur la technique du mandat (représentation civile ou commerciale) ; contrats de fourniture, concession exclusive, franchise, distribution sélective, contrat de référencement...

### Modalités de validation

- Examen final

Mis à jour le 21-11-2023



**Code : DRA106**

Unité d'enseignement de type mixte

4 crédits

Volume horaire de référence (+/- 10%) : **40 heures**

**Responsabilité nationale :**

EPN14 - Droit et immobilier / 1

**Contact national :**

EPN 14 - Droit

2 rue Conté

75003 Paris

Roza Ait medri

[par\\_cnam.droit@lecnam.net](mailto:par_cnam.droit@lecnam.net)

# Description des modalités de validation

Examen final écrit de deux heures (questions de cours et cas pratiques)

Code civil autorisé

## Bibliographie

Titre	Auteur(s)
Droit civil, Contrats spéciaux, éd. Litec	P.-H. ANTONMATTEI
Contrats civils et commerciaux, éd. Dalloz	F. COLLART-DUTILLEUL et P. DELEBECQUE
Droit civil, Les contrats spéciaux, éd. Defrénois	P. MALAURIE, L. AYNES et P.-Y. GAUTIER
Contrats spéciaux, Hypercours Dalloz	P. PUIG
Droit civil; les contrats spéciaux civils et commerciaux	A. BENABENT
Droit des obligations, LGDJ	B. FAGES