

DVE207 - Ingénierie juridique, financière et fiscale des contrats internationaux

Présentation

Prérequis

Auditeurs du master MR117 Développement international des entreprises, Une formation économique, commerciale, juridique ou de gestion de niveau Bac+4 est nécessaire afin de permettre une acquisition rapide des concepts et des applications d'outils liés à la mise en oeuvre de contrats internationaux ayant pour objet un courant d'affaires de type implantation internationale ou partenariat. Une pratique significative de l'environnement international sera souhaitée afin que le dialogue avec les praticiens experts encadrant la formation puisse déboucher sur une production de compétences appropriées

Objectifs pédagogiques

Mettre en évidence les caractéristiques principales des contrats dans la création de courants d'affaires et d'investissements internationaux. Connaître les dispositions fondamentales à prendre pour sécuriser un projet international ou son évolution. Maîtriser les fondamentaux juridiques, financiers et fiscaux permettant de dialoguer avec les interlocuteurs d'entreprise et les institutionnels impliqués dans la mise en oeuvre d'un projet de développement d'activité à l'international.

Compétences

Opérer dans un service juridique spécialisé dans la gestion de contrats internationaux. Communiquer efficacement, avec des partenaires étrangers ou en interne à l'entreprise, sur la maîtrise d'oeuvre d'une opération internationale, dans ses aspects juridiques, financiers et fiscaux. Pouvoir se repérer dans les phases d'un montage d'opération internationale et dialoguer avec les partenaires intervenant dans les champs de compétence impliqués.

Programme

Contenu

Les courants d'affaires internationaux et les champs de compétences en ingénierie

PARTIE I : CADRE JURIDIQUE DES CONTRATS INTERNATIONAUX

PARTIE II / INGENIERIE JURIDIQUE

1. Montage du contrat international et stratégie juridique

- Nécessité d'une stratégie juridique dans le développement des activités internationales
- Diversité et spécificités des systèmes juridiques
- Préalables d'une bonne stratégie juridique : conseil, prévention des conflits et des contentieux, règlement des litiges et arbitrage

2. Stratégie juridique et adaptation à la législation existante

- Stratégie de propriété industrielle : contrefaçon, protection et outils de protection
- Responsabilité civile vis-à-vis des produits
- Responsabilité environnementale
- Conformité de la stratégie et du contrat au droit de la concurrence : droit communautaire, ententes, abus de position dominante, contrôle des concentrations, propriété intellectuelle, partenariats et joint-ventures

PARTIE III : STRATEGIE DU CONTRAT

1. Clauses et adaptation du contrat

- Principales clauses et pièges à éviter : clause de force majeure, choix du droit applicable, arbitrages, ...

🌟 Valide le 19-02-2019

Code : DVE207

6 crédits

Responsabilité nationale :

EPN15 - Stratégies / Karim
MEDJAD

Contact national :

EPN16 - Innovation

2 rue Conté
75003 Paris

Joseph Lecoeur

joseph.lecoeur@lecnam.net

-Adaptation des contrats à la nature de l'activité internationale : contrats de vente, contrats d'agence et de distribution, contrat impliquant la propriété intellectuelle, contrats complexes (fournitures, travaux, prestations de services, accords de coopération, transfert de technologie)

2. Stratégies d'implantation et partenariat

-Choix et modalités d'implantation

-Conditions de réalisation

3. Montage d'un partenariat

-La forme de la coopération

-Les conditions de succès d'un accord de partenariat : spécificité de la JV, équilibrage des contrats

PARTIE IV : REDACTION CONTRACTUELLE

Description des modalités de validation

Epreuve écrite finale portant d'une part sur l'analyse d'un cas juridique et/ou fiscal international, d'autre part sur la connaissance des outils et techniques de référence utilisés dans la pratique juridique, financière et fiscale internationale

Bibliographie

Titre	Auteur(s)
Supports pédagogiques édités sous la responsabilité des intervenants	Kristine KARSTEN
Contrats d'affaires internationaux, éd. Village Mondial, 2008, Pearson Education	A. Bessonnet et PE. Lamy
Supports pédagogiques édités sous la responsabilité des intervenants	Karim MEDJAD
Prix de transfert, Dossiers pratiques, Editions Francis Lefèbvre	Douvier PJ, Gibert B., Gélén S., le Boulanger A.
la rédaction des contrats internationaux, Bruylant 2010	Sous la direction de Denis Philippe