

USAB1H - Environnement économique et juridique en IAA

Présentation

Prérequis

être admis dans la LP

Objectifs pédagogiques

Comprendre l'environnement économique et juridique des entreprises alimentaires et s'approprier les règles de conduites propres aux métiers.

Compétences

Comprendre l'organisation de l'entreprise et se situer. Comprendre les comptes de l'entreprise pour maîtriser le risque client

Comprendre et analyser les éléments financiers d'une entreprise. Identifier et comprendre les indicateurs financiers clés de leurs clients. Poser un pronostic de défaillance d'un partenaire commercial

Connaître les grands principes du droit des affaires, notamment en adéquation avec les problématiques liées aux pratiques contractuelles, commerciales et de propriété intellectuelle du commerce alimentaire. Savoir identifier la meilleure forme juridique d'entreprise en lien avec son objet social. Mettre en œuvre concrètement une protection intellectuelle efficace. Elaborer et gérer efficacement les contrats commerciaux et leurs clauses. Reconnaître les pratiques tolérées et celles pénalement répréhensibles

S'approprier les règles de conduites propres aux métiers commerciaux

Compétences incluses dans les blocs de compétences RNCP30055BC04 et RNCP30055BC05

Programme

Contenu

Organisation de l'entreprise -15h : Comprendre l'organisation de l'entreprise et se situer. Comprendre les comptes de l'entreprise pour maîtriser le risque client
Comprendre et analyser les éléments financiers d'une entreprise. Identifier et comprendre les indicateurs financiers clés de leurs clients. Poser un pronostic de défaillance d'un partenaire commercial

Droit des affaires - 20h : Connaître les grands principes du droit des affaires, notamment en adéquation avec les problématiques liées aux pratiques contractuelles, commerciales et de propriété intellectuelle du commerce alimentaire. Savoir identifier la meilleure forme juridique d'entreprise en lien avec son objet social. Mettre en œuvre concrètement une protection intellectuelle efficace. Elaborer et gérer efficacement les contrats commerciaux et leurs clauses. Reconnaître les pratiques tolérées et celles pénalement répréhensibles

Ethique et déontologie -5h : S'approprier les règles de conduites propres aux métiers commerciaux

Modalités de validation

- Contrôle continu

Description des modalités de validation

Examens sur table

Mis à jour le 26-01-2024



Code : USAB1H

Unité spécifique de type cours

4 crédits

Responsabilité nationale :

EPN07 - Chimie Vivant Santé / 1

Contact national :

Pôle Agroalimentaire - EPN07

2 rue Camille Guérin

22440 Ploufragan

02 57 18 07 00

Loïc Louarme

loic.louarme@lecnam.net