USM31Y - Principaux contrats de l'entreprise

Mis à jour le 12-01-2026

Code : USM31Y

Unité spécifique de type cours

4 crédits

Responsabilité nationale :
EPN15 - Stratégies / Sakura SHIMADA

Contact national :

Equipe stratégies - Master Organisation et conduite du changement

EPN15, bureau 31.2.30, 2 rue Conté
75003 Paris
01 40 27 25 08
Maryam Heidari
par_occ@lecnam.net

Présentation

Prérequis

Cette US s'adresse aux auditeurs admis au M1 en droit, économie et gestion, mention management en cours du jour administré par le CNAM-IIM (EPN Stratégies).

Objectifs pédagogiques

- Etudier le régime juridique des principales conventions conclues entre l'entreprise et ses partenaires (fournisseurs, clients, prêteurs, assureurs, administration, etc.).
- Savoir négocier, rédiger, qualifier un contrat adapté aux objectifs des parties.
- Connaître et comprendre les principales clauses insérées dans chaque type de contrat afin de prévenir les difficultés liées à son exécution.

Compétences

- Négocier et rédiger un contrat ; vérifier ses conditions de formation, en suivre l'exécution puis son extinction.
- Maîtriser le régime juridique des principaux contrats conclus dans le cadre de l'activité d'une entreprise.
- Informer et conseiller les collègues, clients, sur les questions de licéité des pratiques contractuelles ou des clauses choisies.
- Apprécier l'inexécution des contrats et en maîtriser les différents modes de sanction, de rupture, appliquer les procédures légales.

Programme

Contenu

La spécificité des contrats commerciaux

Notions générales sur les contrats.

La rédaction des contrats commerciaux

Droit spécial des contrats :

- Contrat commercial
- Contrat international
- Contrat de vente et promesses de vente
- Contrat de mandat
- Contrats de distribution
- Contrat de franchise

Modalités de validation

- Examen final

Description des modalités de validation

Examen écrit à l'issue du module

Bibliographie

Titre	Auteur(s)
Droit des contrats spéciaux civils et commerciaux , Ed. LGDJ, 2019.	A.Benabent

Droit des contrats spéciaux, Ed. Défrenois, 2020.	P. Malaurie, L. Aynes, P-Y Gautier
Contrats spéciaux, coll. Hypercours, Ed. Dalloz, 2019.	P. Puig